

No1

La finance islamique,
notre raison d'être !

THE DATA X

Bio

magazine

Découvrez le condensé trimestriel
des actualités de la Banque Islamique
de Guinée et bien plus encore...



BANQUE
ISLAMIQUE DE GUINEE
GROUPE TAMWEEL AFRICA HOLDING



Banque Islamique
de Guinée



BIG MAG

*Bienvenue dans
notre univers.*

sommaire



BANQUE
ISLAMIQUE DE GUINEE
GROUPE TAMWEEL AFRICA HOLDING

01. *L'Édito : Mieux comprendre le FINANCEMENT IJARA* Page 3
02. *Actualités du Trimestre* Page 6
03. *Interview : Notre DG fait le bilan de 2022* Page 11
04. *Immersion au sein du service Conformité* Page 16
05. *Nouveauté : BIG MOBILE* Page 19
06. *Nos 10 Engagements qualité* Page 21
07. *Espace Client* Page 22

01

L'Édito

**Mieux comprendre
le Financement IJARA**



BANQUE
ISLAMIQUE DE GUINÉE
GROUPE TAMWEEL AFRICA HOLDING





01 Édito

Définition

Le mot *Ijara* signifie littéralement location. En Shari'a, sa signification consiste en la location des services d'un tiers ou l'usufruit d'un bien.

En jurisprudence, nous avons deux types d'*Ijara* :

Ijara al-Ashkhas (Emploi) : les services d'un tiers sont loués ;

Ijara al-Ayyan (Location d'un bien) : l'usufruit d'un bien particulier est requis sur la base de paiement de loyers fixes. Ce mode de financement *Ijara el-Ayyan* peut être subdivisé en deux catégories :

Ce mode de financement *Ijara el-Ayyan* peut être subdivisé en deux catégories :

- **Location opérationnelle** : Dans ce type d'opérations, une banque Islamique détient un certain nombre de biens correspondant aux besoins des clients. La Banque loue ses biens à une tierce partie désirant l'utiliser, sur la base de termes négociables d'avance. A la fin du contrat de location, les biens reviennent à la banque qui à son tour recherche d'autres potentiels locataires.

La spécificité de ce type de contrat réside dans le fait que le bien appartient toujours à la Banque et à chaque fin de contrat de location, la banque mettra ce bien à la disposition d'autres clients afin d'éviter qu'il soit non utilisé pour une longue période.

Le contrat de bail peut être spécifique soit à la nature du bien mis en location, soit à sa responsabilité. En particulier, le bail relatif à la responsabilité est déterminé par les spécifications convenues contractuellement sur la responsabilité des biens tels qu'une voiture ou un bateau.

- **Location-Achat (Ijara Muntahia Bittamleek) :**

Il s'agit d'un bail par lequel la banque achète et loue les équipements / biens requis par le client pour un montant convenu. Cependant, il diffère d'Ijara en ce sens qu'un tel arrangement fournit une option au client d'acquérir le bien à la fin d'une période donnée.

La Banque peut aussi effectuer un accord de cessions-bails avec le client où la banque rachète le bien et le met en contrat de location simple ou location-achat. Les implications comptables pour la Banque resteront les mêmes pour les contrats de location simple ou de location-achat.

Par M. Ibrahima MANSARÉ,
Conseiller Charia à la BIG

Les contrats Ijara et Ijara Muntahia Bittamleek se caractérisent par quatre principaux éléments :

- *L'offre et l'acceptation ;*
- *Deux parties : la Banque comme Propriétaire/Financier et le client comme Locataire/Financé ;*
- *L'objet du contrat Ijara qui inclut la définition du Bien, de ses conditions et des responsabilités qui y sont rattachés*
- *Le montant des paiements périodiques et la durée des périodes. Si applicable, le montant de la levée de l'option d'achat à l'échéance du contrat.*





02

SIGNATURE DE CONVENTION DE PARTENARIAT ENTRE LA BIG ET B2D

En présence du Chef du Cabinet du Ministère de l'Urbanisme, de l'Habitat et de l'Aménagement du Territoire, nous avons signés, ce jeudi **09 Février 2023**, une convention de partenariat avec B2D, une société immobilière de la place.



À travers le produit **IJARA ACQUISITIVE IMMO** fruit de ce partenariat, nos concitoyens pourront facilement acquérir des parcelles loties et sécurisées dans la zone d'Ansoumaya avec des paiements pouvant être échelonnés jusqu'à 60 mois.

Pour permettre à la diaspora guinéenne d'acquérir des terrains sécurisés, nous avons élargi cette offre au delà de nos frontières.

La BIG innove pour votre plus grand plaisir.



INAUGURATION AGENCE SIGUIRI

Dans le souci de favoriser l'inclusion financière des populations à la base et élargir notre réseau, nous avons procédé, ce samedi **25 février 2023**, à l'inauguration officielle de notre agence de SIGUIRI en présence de toutes les autorités locales.

Retrouvez notre agence au quartier Énergie.

Cette nouvelle agence vient porter à 14 le nombre total de nos agences en Guinée.



CÉLÉBRATION 08 MARS 2023

Le mercredi 08 mars 2023, nos collaboratrices ont illuminé nos locaux de par leurs belles tenues arborées à l'occasion de la Journée Internationale des Femmes.



DISTRIBUTION DE DON À KAMSAR À L'OCCASION DU 08 MARS

Comme chaque année, nos collaboratrices font des œuvres caritatives à l'occasion de la journée du **08 Mars**.

Cette année, elles étaient du côté de Kamsar pour y distribuer des kits sanitaires et des médicaments aux mères, enfants et responsables du centre de santé Kahenguissa, dans la commune rurale de Kamsar, située à 53 kilomètres de la préfecture de Boké.



Une manière pour nous de contribuer au bien être des communautés à la base.

PARTICIPATION À LA FOIRE DU RAMADAN

Nous avons été ravis d'être partenaire de la deuxième édition de la Foire du RAMDAN qui a eu lieu du **19 Mars au 18 Avril 2023**.

Très ravis de participer au développement de cet événement qui réunit nos concitoyens autour de l'économie halal et de l'islam.

Cet événement a drainé des milliers de personnes et notre stand sur place les a permis de mieux comprendre nos services de finance islamique.

Vivement la troisième édition !



ZAKAT-DISTRIBUTION DE VIVRES

Dans la matinée du **mercredi 12 avril 2023**, nous avons procédé à la distribution de Zakat comme chaque année à l'occasion du mois saint de ramadan.

Cette cérémonie s'est déroulée au **Centre Islamique de DONKA** en présence des autorités religieuses du pays.

Cette actions a permis d'apporter du réconfort aux plus démunis durant le mois saint de RAMADAN.

Interview

Notre DG fait
le bilan de 2022



03

Mamadou Lamarana BARRY
Directeur Général de la Banque Islamique de Guinée

03



Le Directeur général, Mamadou Lamarana Barry nous parle de ses 1ere actions, du bilan et des perspectives de la Banque islamique de Guinée (BIG) qui est la première banque privée du pays, inaugurée en 1983.

Vous venez d'être nommé DG de la BIG, quelles ont été vos premières actions ?

Rassurer mes collaborateurs et leur expliquer ma vision afin qu'ils puissent comprendre où on va et leur faire adhérer au projet. Il est nécessaire d'avoir un personnel heureux pour rendre heureux nos clients. Le pari du capital humain est primordial pour moi. Je me suis également attelé à la réorganisation de l'entité, ce qui est d'ailleurs toujours en cours afin de décloisonner les directions et services, développer des synergies entre les collaborateurs et renforcer la communication entre les différentes parties prenantes de la banque. Nous travaillons activement dans le renforcement du dispositif de contrôle interne et de vigilance tout en affinant notre stratégie commerciale en direction de nos différents segments de clientèle.

Pourriez-vous nous présenter la BIG en quelques chiffres ?

Nous avons connu une année globalement satisfaisante en 2022 avec plus de 10 000 comptes ouverts au courant de l'année avec un encours de dépôts dépassant les 1 200 milliards et plus de 735 milliards d'emplois directs. Les engagements hors bilan quant à eux sont supérieurs à 600 milliards de GNF.

Nous avons réussi aussi à lancer notre plateforme de banque digitale qui permet à nos clients de faire des opérations sans se déplacer dans nos points de vente. Aujourd'hui, notre réseau d'agences se situe aussi bien dans la capitale qu'à l'intérieur du pays, dont sept à Conakry et sept autres en province. Nous avons deux autres projets d'agences à lancer avant la fin du second trimestre à Boffa et à N'Zérékoré

Y a-t-il une différence entre une Banque Islamique et une banque Classique ?

Il existe une réelle différence entre les deux types de banques surtout dans l'approche et la méthode de financement. On retrouve une plus grande transparence dans la finance islamique qui est une finance de grande probité morale. Le Riba (intérêt), la spéculation, le financement des activités illicites et toutes procédures similaires sont proscrits au niveau de ses opérations. Une des innovations que nous offrons aussi et qui n'existe pas dans la banque conventionnelle est le système de partage de pertes et de profits qui caractérise certains modes de financements islamiques.

Décrivez-nous un exemple concret ?

Comme toute institution financière bien organisée, nous proposons un certain nombre de produits et services. Notre compte épargne islamique ou le Tawfir est un compte d'épargne sous forme de dépôt de placement. Ici le client remet des fonds bien identifiés à la BIG qui se chargera de les faire fructifier en les investissant dans des projets rentables et conformes à la finance islamique (le tawfir permet de se constituer une épargne rémunérée sur la base du principe de « Moudaraba » ou « wakala »). Le compte d'épargne islamique a un mode de fonctionnement très souple puisque le client peut à tout moment faire des versements additionnels ou des retraits.



Que répondez-vous aux personnes qui pensent que la BIG n'est destinée qu'aux musulmans ?

Nous sommes avant tout une banque pour tous, travaillant suivant les principes de la charia au niveau du mode de financement, mais aussi dans la fixation des conditions générales de banque.

Nous mettons un point d'honneur sur la transparence et la confiance mutuelle qui est le point de départ de toute transaction commerciale. Aujourd'hui parmi nos clients vous avez de grosses multinationales, des sociétés minières, des PME/PMI, des particuliers/salariés de toutes confessions, des professionnels et des fonctionnaires. Nous collaborons dans un environnement mixte et diversifié avec des personnes de culture différente, les portes de la BIG sont grandement ouvertes à tout le monde sans distinction.





C'est une grande première en Guinée d'ouvrir une agence dans une station essence, comment ce projet s'est construit ?

C'est la vision de deux dirigeants qui s'est concrétisée à travers ce projet innovant. Nous avons jugé d'associer nos deux marques pour mettre nos services à la disposition de la population de Kamsar, une zone minière et stratégique pour le développement économique de notre pays. Cette agence ouverte depuis le mois de novembre contribue à mettre à profit nos produits bancaires pour les particuliers, les PME et les PMI. Nous projetons cette même initiative à Boffa avant la fin du 1er semestre de 2023 toujours avec notre partenaire depuis plusieurs années Louis Camara, Directeur général de Kamsar Petroleum, un champion local avec un sens aiguisé des affaires.

Pour conclure, parlez-nous de vos perspectives pour l'année 2023 ?

Consolider les acquis, renforcer la vigilance, accroître l'image de marque, développer les grandes masses du bilan et les performances tels sont les objectifs recherchés. Nous comptons grignoter une place ou deux dans le secteur et finaliser le maillage de Conakry et ses environs. Pour nous, la stratégie doit être hybride avec des produits digitaux adossés à un réseau bien développé. 2023 verra donc l'émergence et le développement de nos produits digitaux et monétiques orientés aussi bien pour les entreprises que pour les particuliers.

Elle sera aussi l'année de la consolidation des efforts consentis depuis 2018 qui constitue la véritable période d'amorçage de notre banque. En dépit d'un environnement socio-politique et économique délicat, nous estimons que les perspectives sont assez bonnes et que le secteur bancaire continuera son développement et sa modernisation avec l'appui de la Banque Centrale de la République de Guinée.

Par Aïssatou Camara pour EcoFinance Guinée

VISITEZ NOTRE SITE INTERNET !



www.big-bank.net

POUR DÉCOUVRIR TOUTES NOS OFFRES...

04

Missions du Service Conformité

1. DOSSIERS D'OUVERTURE DE COMPTES COURANTS :

Analyser les dossiers juridiques des comptes courants après l'avis du Responsable Juridique :

- Vérifier le statut des dirigeants s'ils ne font pas partie des listes noires;
- Examiner les premiers versements pour l'ouverture du compte en s'assurant qu'ils proviennent d'activités licites ;
- S'assurer que les documents d'identification (KYC) fournis par les clients sont exhaustifs et régulièrement mis à jour si nécessaire ;
- Assurer un suivi permanent des comptes des Personnes Politiquement Exposées (P.P.E), des comptes sous autorisation préalable de la Banque Centrale et du Ministère en charge des finances. Examiner mensuellement les transactions effectuées sur ces comptes ;
- Examiner et émettre un avis préalable sur les demandes de modifications sur les comptes courants, des PPE et ceux sous autorisation préalable, portant sur les signatures, les mandataires, les transformations de forme juridique, les changements d'intitulé et le déblocage des comptes sociétés en formation.



2. SURVEILLANCE DES COMPTES ET OPÉRATIONS REMARQUABLES :

- Vérifier l'identification et la connaissance des clients et leurs environnements en cas de doutes sur leurs activités ou leurs qualités ;
- Assurer la surveillance et l'analyse à posteriori des opérations clientèle afin de détecter des situations ou des risques de non-conformité ;
- Analyser les opérations de la clientèle présentant un risque de non-conformité et sur celles effectuées via les pays non-coopératifs ;
- Assurer l'analyse, la constitution et la formalisation des dossiers à déclarer à la Cellule de Traitement des Informations Financières;
- Editer et analyser les états de surveillance et de contrôle des opérations remarquables et recueillir éventuellement des renseignements complémentaires auprès des Responsables concernés ;
- Surveillance permanente de la base clientèle par des requêtes périodiques d'états, et mise à disposition des acteurs concernés pour la prise en compte et la mise en œuvre de mesures correctives sur les aspects ci-après : o secteurs d'activités incomplets, o adresses incomplètes, o comptes sans signatures scannées, o comptes enregistrant un niveau de flux non cohérent avec le profil ou des opérations insolites par rapport au type de compte ; etc.



3. VEILLE RÉGLEMENTAIRE :

- Mettre en place un dispositif de veille réglementaire et de prévention contre les risques de non-conformité en élaborant un état récapitulatif des principaux textes et règlements sur la profession bancaire et une cartographie des risques de blanchiment ;
- Suivre et analyser l'évolution du cadre réglementaire afin d'identifier leur impact sur l'activité de la banque ; - Veiller à la diffusion et au respect de la Charte de Conformité ;
- Mettre en œuvre le plan de monitoring de conformité établi par le groupe et l'adapter aux risques de l'environnement local, aux exigences locales et réglementaires ;
- S'assurer de la transposition dans les normes, outils et procédures internes des dispositions réglementaires liées à la conformité et veiller à la mise à jour des procédures concernées en cas de besoin ;
- Exercer une vigilance particulière sur la réglementation et les instructions émanant de la Banque Centrale ou de la Commission bancaire ;
- Réaliser des missions périodiques dans le domaine de la conformité ; EXPRESS etc.)



- Investiguer sur les violations des procédures, des règlements et des lois - Faire la revue des clauses relatives à la LAB/CFT dans les contacts et accords signés par la banque (exemple : WARI, WESTERN UNION, CASHMINUTE, MONEY;
- Communiquer les changements qui peuvent aider la banque à se conformer aux lois et règlements, aux meilleures pratiques internationales et aux procédures internes ; - Conseiller les départements sur les questions de conformité ; - S'assurer de l'adéquation des procédures internes à la réglementation en vigueur.



4. DÉONTOLOGIE

- Assurer la prévention des risques pouvant entraîner des sanctions administratives ou pénales ou entraîner une perte financière ou une atteinte à la réputation et l'image de la Banque;
- S'assurer du respect des règles de déontologie en vigueur,
- S'assurer de la conformité avec les règles de protection des données ;
- Assurer la diffusion des règles de déontologie et conduire des actions de sensibilisation et de formation auprès des collaborateurs.

5. REQUÊTES DE CONFORMITÉ DES PARTENAIRES ÉTRANGERS & TRAITEMENT DES DEMANDES D'ENTRÉE EN RELATION

- Recueillir et remplir les KYC des correspondants étrangers ;
- Examiner les demandes d'entrée en relation avec les banques correspondantes ;
- Prendre en charge les requêtes relatives à la conformité des correspondants bancaires.

6. INFORMATIONS & COMMUNICATIONS & FORMATION

- Assurer la conservation des dossiers, données, études et justificatifs des contrôles effectués ;
- Assurer le secrétariat des réunions du Comité Anti Blanchiment ;
- Rédiger le rapport annuel sur le blanchiment de capitaux à l'attention de la Commission Bancaire et de la Banque Centrale ;
- Tenir et mettre à jour les listes noires communiquées par les Autorités financières et Organisations internationales dans le cadre de la lutte anti-blanchiment et contre le financement du terrorisme ;
- Assurer la formation périodique des collaborateurs sur la lutte antiblanchiment et le financement du terrorisme ;
- Assurer la formation des nouvelles recrues sur les questions de lutte anti-blanchiment et mettre à leur disposition la Charte de conformité ;
- Préparer les notes d'informations périodiques de la Direction générale ;
- Faire un reporting trimestriel au Directeur Audit & Conformité de Tamweel sur les activités Conformité.

**Par le Service Conformité
et Contrôle Permanent**

NOUVEAUTÉ !!!

BIG MOBILE

BIG Mobile est un outil parfaitement adapté à vos besoins financiers.

Avec BIG Mobile, gérez votre banque et portefeuille électronique depuis votre téléphone.

Rien de plus simple, une fois l'application disponible sur votre téléphone vous avez accès à Mobile Banking et Mobile Money.

Services de Mobile Banking

- Consulter vos comptes bancaires ;
- Consulter et faire des virements bancaires ;
- Consulter les différents taux de change
- Prendre rendez-vous avec votre chargé de relation client ;
- Commander votre chéquier ;
- Géolocaliser notre réseau d'agences et Points cash (heures d'ouverture et fermeture), ainsi que nos GAB.
- Etc.



05

Services Wallet

Transformez votre téléphone en portefeuille électronique. Vous pouvez alors:

- Consulter le solde de l'historique de toutes vos transactions ;
- Acheter votre crédit téléphonique ;
- Payer vos abonnements TV ;
- Faire vos achats (domestique) ;
- Faire un transfert cash national et international (MoneyGram) sur le réseau de BIG ;
- Etc...

Avec BIG Mobile vos données personnelles et bancaires sont sécurisées. Pour accéder à votre BIG Mobile, un numéro d'identification et un mot de passe personnalisés vous seront attribués.

Nos Partenaires Marchands

Délice d'Africana - Manquepas

Impérial Kaloum - Coronthie

Heroes Coffee - Matam

Coccinelle Express - Minière

Station KP - Gbessia

ISMA SARLU - Ratoma

G.S Le Flambeau - Kipé T2

Kaysi Home - Kipé

Pharmacie Bakary- Nongo

Coccimarket - Lambanyi

BahStor - Kamsar

CocciMarket City - Kamsar

Station KP - Kamsar Camp Balanta

Baldé & Frères - Kankan

Papeterie CAM - Kankan

Superette SS Mobile - Kankan

Pharmacie Hawa - Coléah

Station KP - Boké Kolabouï

Station KP - Minière

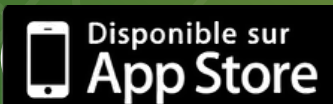
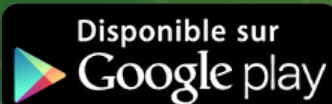
Station KP - Kamsar Bagataye

Heroes Coffee - Kipé T2

DUFAMIX - Kankan

Heroes Coffee - Kipé Plaza

Téléchargez l'application



Nos 10 Engagements qualité

1 ACCEUIL

Vous recevoir dans des locaux, confortables, propres avec un accueil chaleureux basée sur l'écoute et la disponibilité, tout en privilégiant une relation de confiance.

3 RÉACTIVITÉ

Prendre en charge vos demandes dans la journée et y répondre dans un délai annoncé, traiter vos réclamations dans l'urgence et vous tenir informé des actions en cours.

5 PROXIMITÉ

Assurer la joignabilité facile de votre conseiller en vous communiquant ses coordonnées directes.

PROFESSIONNALISME

Respecter nos engagements avec honnêteté et transparence.

9 SATISFACTION

Mesurer régulièrement votre satisfaction sur la qualité de nos services à travers des enquêtes de satisfaction.

2 RÉACTIVITÉ

Donner une réponse de principe à vos demandes de financement dans un délai très court après la réception de l'intégralité des documents constitutifs.

4 PROXIMITÉ

Faciliter la gestion à distance de votre compte ou que vous soyez et quand vous le souhaitez à travers notre application mobile et vous permettre de disposer 24H/24.

6 PROFESSIONNALISME

Veiller à la confidentialité de nos échanges lors de nos entretiens avec vous.

8 SATISFACTION

Assurer une amélioration continue de nos produits et services.

10 SÉCURITÉ

Assurer la sécurité et la confidentialité des informations relatives aux transactions de la clientèle.

Avis Social Média



Oumar Tanou BALDÉ

En tout cas pour quelqu'un qui maîtrise bien vos produits, vous offrez des avantages assez bénéfiques quelques la portée ou dirai-je la durée d'investissement.



Minatamady KABA

Merci beaucoup la meilleure banque, bonne fête.



Pdg Jacob Cross Leno

Meilleure banque privée en Guinée.



Safiatou SYLLA

Une application vraiment facile à utiliser.



Nestaba Manansa FOFANA

On fera recours à votre prêt BIG ÉQUIPEMENT pour l'installation de notre agence en GUINÉE.



Aboubakrine D.

Excellente information concernant les disponibilité de fonds de finance islamique.

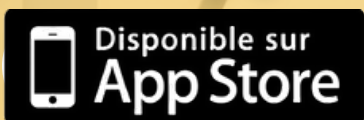
Nouveauté !!!

Payez votre carburant dans les stations KP avec Big Mobile.

*Sans frais supplémentaires.



Téléchargez l'application



BIGMAGAZINE

Édition 1 : Janvier, Février, Mars 2023
Publié le Lundi 08 Mai 2023

